

BWT BELGIUM NV ZOEKT:

Account Manager M/V/X

AANBOD

- Een contract van onbepaalde duur
- Opleiding op maat
- Een sterk team dat – ondersteund door de multinationale groep – zijn marktpositie met u verder wil uitbreiden
- Een stabiel en succesvol bedrijf, gerespecteerd in de markten waarin het actief is
- Een aantrekkelijk salaris en aantrekkelijke extralegale voordelen
- Een firmawagen
- Een GSM en laptop

UW TAKENPAKKET

Als Account Manager is uw belangrijkste taak het bestaande klantenbestand en de nieuwe prospecten te laten groeien. Het omvat volgende hoofdverantwoordelijkheden:

- De verkoop en promotie van BWT water+more producten
- Onderhouden en uitbreiden van het bestaande klantenbestand door middel van regelmatige en strikte commerciële opvolging
- Zoeken van nieuwe actieve prospecten
- Volgt het programma op volgens zijn geografische sector
- Tot stand brengen van een verkoopsstrategie
- Bezoeksrapporten schrijven
- Dagelijkse rapportage aan de Verantwoordelijke Water+More via het CRM-systeem
- Targets realiseren conform de bedrijfsstrategie
- Actieplan opstellen
- Aanwezigheid op beurzen, events, ... (occasioneel avond- en weekendwerk)

UW PROFIEL

- Moet in staat zijn problemen te kunnen analyseren en oplossingen te kunnen voordragen
- Moet in staat zijn om te kunnen onderhandelen op hoog niveau
- Bezit administratieve vaardigheden
- Moet in staat zijn om technische producten te kunnen verkopen
- Zeer vloeiend in Nederlands en Frans
- Minstens over een bachelordiploma beschikken
- Commerciële opleiding of werkervaring
- Ervaring in de bouwsector is een pluspunt!
- Kennis van gangbare informaticatools: Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Kennis van een CRM-systeem is een pluspunt

Persoonlijke kenmerken: empathie, open geest, commerciële feeling, stiptheid, georganiseerd, teamspeler, flexibiliteit

UW CONTACTPERSOON

Loubna Nahjari

✉ Loubna.nahjari@bwt.be

☎ +32 2 758 03 18