

BWT BELGIUM NV ZOEKT:

Vertegenwoordiger CT M/V/X

AANBOD

- Een contract van onbepaalde duur
- Opleiding op maat
- Een sterk team dat – ondersteund door de multinationale groep – zijn marktpositie met u verder wil uitbreiden
- Een stabiel en succesvol bedrijf, gerespecteerd in de markten waarin het actief is
- Een aantrekkelijk salaris en aantrekkelijke extralegale voordelen
- Een firmawagen
- Een GSM en laptop

UW TAKENPAKKET

Als Technisch- Commercieel in waterbehandeling beheert u een klantenportefeuille: u analyseert prijsaanvragen voor technische apparatuur, stelt prijsoffertes op en volgt de uitvoering van de bestellingen op tot de opstart van de waterbehandelingsinstallatie. U bent de helft van uw werktijd onderweg. U volgt niet alleen bestaande klanten op, maar u gaat ook op prospectie bij potentiële nieuwe klanten. Het omvat volgende hoofdvantwortelijkheden:

- U doet actief aan prospectie
- U definieert de behoeften van de klanten
- U geeft technisch advies over ons uitgebreide productengamma
- U stelt gedetailleerde technische offertes van installaties op en beheert de bestellingen van de klanten
- U onderhoudt bestaande industriële klantenrelaties en diept deze verder uit
- U volgt openstaande offertes op
- U behaalt uw verkoopdoelstellingen en marges die met de salesmanager werden vastgelegd
- U draagt, in samenwerking met de Service en Business Support afdelingen van BWT BEL, bij aan een optimale klantenservice; uw klanten behoren tot de publieke sector: ziekenhuizen, scholen, architecten, studie bureaus, ...
- Voor een optimale After Sales Onderhoud service zorgt u voor een optimale overdracht van het project naar de BWT SAV

UW PROFIEL

- U hebt een bacheloropleiding Industriële Wetenschappen of of gelijkwaardig door ervaring
- U hebt bij voorkeur ervaring en kennis van waterbehandeling of ervaring in een gelijkaardige functie in een andere technische sector (ventilatie, koeling, centrale verwarming, ...)
- U heeft minstens 5 jaar ervaring in een soortgelijke functie en branche
- U beschikt over een goede technische kennis.
- U moet in staat zijn om technische producten te kunnen verkopen
- U hebt kennis van openbare aanbestedingen
- U heeft ervaring in telefonische prospectie (cold calling)
- Ervaring in het actief opzoeken potentiële klanten en vastleggen van nieuwe contacten
- Zeer vloeiend in Nederlands en Frans. Engels is een must
- U bent resultaatgericht en stressbestendig
- Sociale en commerciële vaardigheden. Vlotte en effectieve communicatie
- Kennis van gangbare informaticatools: Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Kennis van een CRM-systeem is een pluspunt

UW CONTACTPERSOON

Loubna Nahjari

✉ Loubna.nahjari@bwt.be

☎ +32 2 758 03 18

www.bwt.be